

営業日報システムの特徴

- ◆各スタッフの活動状況を明確に
営業日報や顧客データを一元管理し、各スタッフの営業活動・商談履歴を簡単に利用する事ができます。
- ◆報告業務の効率化に
報告業務の効率化で、営業活動時間を増やす事ができます。
- ◆顧客情報の共有化に
顧客情報の共有により、現在のニーズを調べる事ができます。
- ◆売上、見込みの把握に
顧客情報の集計により、売上の見込みの把握ができます。
- ◆各種データを利用した営業戦略を可能に
上長、各スタッフの連携、営業の方向性の指針に活用できます。

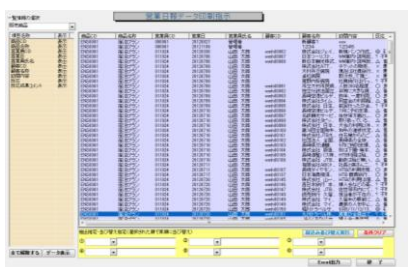
営業日報システムの画面説明(一部)

◆営業日報照会画面



- ・営業日報のデータ照会ができます。
- ・営業状況の確認が一目で可能です。

◆営業日報データ印刷指示



- ・日報データより、売上、見込みの算出を行う事ができます。
- ・顧客データより、顧客単位でのデータの集計を行う事ができます。
- ・商品データより、売れ筋商品などのデータの集計を行う事ができます。